

Mit Energie im Netz

Wir helfen Ihnen, das Internet optimal für Ihren Geschäftserfolg zu nutzen. Diesen Grundsatz haben wir bereits im Firmennamen verankert – aus „Internet“ und „aid“ (engl. für Hilfe) wird „interaid“

Suchmaschinenspezialist

Das Know How aus unseren eigenen Internetauftritten ist übertragbar. Wir machen Homepages erfolgreicher. Ihre Seite hat es verdient, gefunden zu werden.

Trendscout

Was will der Energiekunde von morgen und wohin entwickelt sich der Markt? Was lässt sich gut verkaufen und passt ins Portfolio? Wir bleiben für Sie am Ball.

Branchenkeener

Der mittelständische Brennstoffhandel ist unsere Welt. Wir kennen unsere Kunden und entwickeln bedarfsgerechte Lösungen und Produkte.

Mehrwertgenerator

Mehr Einnahmen, mehr Kunden, mehr Freizeit... die Ziele im Online-Business sind vielfältig. interaid unterstützt Sie bei der Wertschöpfung.

Neben der erfolgreichen Vermarktung unserer Online-Marken bieten wir individuelle Lösungen. Mit erstklassigen Referenzen zu Websiteerstellung, Softwareentwicklung, betriebswirtschaftlicher Beratung und im Veranstaltungsmanagement können wir auf ein breites Spektrum verweisen. Motivierte Mitarbeiter und ausgewählte Netzwerkpartner stehen bereit. Faire Preise und individuelle Angebote sind für uns selbstverständlich.

inter+aid
Mit Energie im Netz

interaid GmbH
Ullsteinstraße 114
12109 Berlin

Handelsregister:
HRB 108295, AG Charlottenburg

Geschäftsführer:
Dipl. Betr. (FH) Marc Lorbeer
Dipl. Betr. (FH) Oliver Klapschus

info@interaid.de
www.interaid.de
T: +49 (0)30 701 712 0
F: +49 (0)30 701 712 19

Deutschland • Österreich • Schweiz



HeizOel24.de



HeizPellets24.de



heizölklick



HeizOel24.de



HeizPellets24.de



Maximale Reichweite

Viele Millionen Kundenkontakte im Jahr sind bei HeizOel24 garantiert. Das Internet ist der unschlagbare Vertriebskanal, wenn es darum geht, Ihr Angebot einer breiten Öffentlichkeit zu präsentieren.

Neukunden ohne Aufwand

Expandieren Sie in neue Verkaufsgebiete oder erweitern Sie Ihren Kundenbestand im Heimatmarkt. Für beide Strategien ist HeizOel24 das Mittel der Wahl.

Top Platzierungen im Netz

Als Teil von HeizOel24 profitieren Sie unmittelbar von der Auffindbarkeit der Plattform. Seit Jahren sind wir ganz vorn mit dabei, wenn es in Suchmaschinen um Heizöl und Heizölpreise geht!

Keine Grundgebühr / Keine Vertragsbindung

Der Vertriebs Erfolg mit HeizOel24 ist vorprogrammiert. Was wir versprechen, wollen wir auch halten. Aus diesem Grund zahlen Sie bei HeizOel24 nur für erfolgreich vermittelte Aufträge: 10 € pro Abschluss (ggf. +8 € für jede weitere Lieferstelle bei Sammelbestellungen). Das transparente Preismodell ist seit Jahren bewährt und unverändert.

Modernes Produkt – Moderner Vertriebsweg

Neue Häuser, neue Heizungen. Denken Sie an Bauherren, junge Familien und Modernisierer - Pelletskunden sind 100% online! Holen Sie sie dort ab, wo sie sich informieren und versorgen.

Bewährtes Konzept – Neuer Markt

Mit HeizPellets24 (re-)generieren Sie Kundenbeziehungen. Damit „weg vom Öl“ nicht „weg vom Händler“ heißt, arbeiten HeizOel24 und HeizPellets24 optimal zusammen! Der Kunde bleibt in der Produktfamilie und bezieht einen neuen Brennstoff vom gewohnten Anbieter.

Bestens platziert

Der Pelletmarkt ist im Aufbau. Konzentrieren Sie sich auf Ihr Kerngeschäft, wir erledigen den Rest. Mit HeizPellets24 sind Sie vom ersten Tag an bestens im Netz zu finden und präsentieren Ihr Produkt dort, wo der Verbraucher es sucht.

24 Stunden auf Kundenakquise

Der Name ist Programm. Generieren Sie Aufträge rund um die Uhr, denn der Markt schläft nicht! HeizPellets24 ist der perfekte Mitarbeiter – hat alle Preise im Kopf, ist immer ansprechbar, braucht keinen Urlaub und kostet nur Geld, wenn er etwas geleistet hat (siehe HeizOel24 Gebührenmodell).

Individuelle Händlerprofile

Social-Networking ist Trend. heizölklick bringt es in den Heizölmarkt. Präsentieren Sie Ihr Unternehmen so individuell, wie es ist. Gestalten Sie Ihr Profil mit eigenen Texten, Fotos, Preischarts uvm.

Festigung der Kundenbeziehung

heizölklick stellt die Kundenbeziehung in den Vordergrund. Bestandskunden entdecken neue Facetten ihres Stammhändlers. Neukunden wählen ihren Lieblingshändler aus den Profilen. Vertrauen und direkter Kontakt werden auf- und ausgebaut.

Suchmaschinenoptimiert

Der beste Auftritt bringt nichts, solange er nicht im Netz gefunden wird. Die Seiten von heizölklick sind automatisch suchmaschinenoptimiert. Dies gilt von der Startseite bis zum einzelnen Händlerprofil.

Freihandelszone

Die Freihandelszone schafft einen regionalen Wettbewerbsvorteil. Das neu geschaffene Gebührenmodell von heizölklick macht alle Abschlüsse vor der eigenen Haustür kostenlos. Mit 20 € pro Monat sichern Sie sich Ihr Händlerprofil und drei PLZ-Gebiete zum kostenlosen Handel. Darüber hinaus können Sie für 10 € pro Lieferstelle bundesweit anbieten.